

Premier Is

Hele Danmarks Ismejeri

https://foodcareer.dk/?post_type=jobs&p=3528

Key Account Manager Convenience

Er du en person, der har en særlig forståelse af Convenience salgskanalen og matcher du kulturen hos vores kunder? Har du erfaring med at arbejde struktureret og målrettet med salg af FMCG ud af butik? Er du samtidigt et kendt ansigt hos grossister og nøgleaktører i segmentet, så vil vi gerne have dig med på vækstrejsen og hjælpe os at indfri de ambitiøse mål, som skal understøtte 2023 strategien for det nye Premier Is. Du er ambitiøs og på vej frem i din karriere. Du vil på hold med topprofessionelle kollegaer, der dagligt inspirerer, udvikler og leverer dansk is via salgsvogne, web, detail, On-Trade, Convenience og til events. Premier Is – Hjem Is er en dynamisk virksomhed med succes, glade kollegaer og fokus på sund forretning. Her er god medarbejdertrivsel og udvikling. Se mere på Premier-is.dk og Hjem-is.dk. Der fuld fart på og højt til loftet i Århus. Detailsalg er en væsentlig rolle i skabelsen af det nye Premier-Is og i understøttelsen af den langsigtede strategi samt udviklingen af organisationen. Som Key Account Manager Convenience får du ansvaret for samhandlen med Convenience kæder og udvalgte grossister. Du får opbakning og support fra Marketing og en Sales Controller til at inspirere og udvikle dine kunder, så du aktivt udvider og driver kategorien til endnu bedre forretning for begge parter. Din viden er opdateret, og du ser det som din opgave at anvise kreative salgsfremmende løsninger, rådgive og udvikle et endnu bedre salg ud af butik for dine kunder. Stillingen refererer til Business Unit Manager.

Premier Is

Employment Type

Full-time

Århus

Indrykket

oktober 4, 2022

Søg nu